DM Promotion

印象深いメッセージカードと粗品でお客様が思わず連絡したくなる仕掛けづくり



お客様にDMパックを定期的に送付するサービスです。







- 毎回かわる気になる粗品
- 定期的にご指定の会社さまに郵送
- 箱やメッセージカードは送り主様の会社名で

こんな時に・・・

コロナ禍でなか なかお客様に会 えない。 暫く連絡してい ないので話のネ タが難しい

C ((())) | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | () | (

お久しぶりです。 面白いものが届いたよ。 そういえば、〇〇の相談 したいんだけどね・・・ うまく仕事の話 につながった。 しっかりアピー ルすることも 切だなぁ。



「何かお仕事あり ませんか?」の連 絡がしにくい





DM Promotion

これまで当社で送付したアイテムとお客様の反響率(連絡あり)をご紹介します。

バレンタインデー

試験管いりホットココア



反響率 45件/50件

90%

新規取引先家具会社様が2社増。

一緒に新規事業を考えるパート ナー会社が2社増。

春眠グッズ アイマスク



反響率 44件/50件

88%

大規模修繕計画の依頼が有り新規 受注。

タイル施工会社様がブランコ工法 チームを組成。

新規事業を考える会社が4社増。

DM代行 7社新規契約

残暑対策

スパイスティー & MIXスパイス



Coming Soon

サービス価格

1社 2,000円/箇所(税抜、郵送費込) 最小注文数量 10社~

【お問い合わせ】

担当:本間(ホンマ) TEL: 048-234-3007

Mail: k.honma@rokumeido.co.jp

Nobelty Goods

一ノベルティグッズ開発 一

鹿(鹿)





ミニトートバッグ



会社ロゴ入り ベジコンテナ 6個セット 3,520円 (税込み)

会社の認知度向上のお手伝い



エコバッグ



風呂敷

お客様や取引先へのご挨拶時などにご利用いただけます。

他社よりも印象に残る<mark>お中元やお歳暮</mark>商品としてもご利用になれます。

会社のイメージに合った品物をご提案させていただきます。

【お問い合わせ】

担当:本間(ホンマ) TEL:048-234-3007

Mail: k.honma@rokumeido.co.jp